

HARRAN ÜNİVERSİTESİ
TIBBİ TANITIM VE PAZARLAMA PROGRAMI
SAĞLIK HİZMETLERİ MESLEK YÜKSEKOKULU

Dersin Adı	Kodu	Yarıyılı	T+ U	Kredisi	AKTS
Satınalma Yöntemleri	314312	III	2+0	2	2
Ön koşul Dersler					
Dersin Dili	Türkçe				
Dersin Türü	Seçmeli				
Dersin Koordinatörü					
Dersi Veren					
Dersin Yardımcıları					
Dersin Amacı	Tıbbi malzeme ve cihazların tanıtımı ve satış yöntemlerinin aktarılması				
Dersin Öğrenme Çıktıları	Bu dersin sonunda öğrenci; 1.Satınalma ve Tedarik Zinciri hakkında donanıma sahip olur. 2.İşletme Satınalma Organizasyon Yapısı ve Bölümler Arası ilişkileri bilir. 3.Satınalma Yönetiminde Şartname ve Sözleşmeleri bilir. 4.Kalite ve Spesifikasyonlarhakkında bilgi sahibi olur.				
Dersin İçeriği	Satınalma ve tedarik zinciri yönetimine giriş, tedarik zinciri yönetimi ve temel evreleri, satınalma ve tedarik zinciri yönetimde değişen rol ve sorumluluklar, işletme satınalma organizasyon yapısı ve bölümler arası ilişkiler, stratejik satınalma yönetimi ve satınalma portföy analizi, kalite ve spesifikasyonlar, toplam sahip olma maliyeti, pazarlık yönetimi, satınalma yönetimde şartname ve sözleşmeler, tedarikçi ve satınalma performans değerlemeleri, e-satınalma, satınalma ve iş ahlakı, satınalma bölüm denetimi, sektörelsatınalma uygulamaları; kamu özel sektör satınalma uygulamaları, satınalma ve tedarik zinciri, yönetiminde gelecek trendleri.				
Haftalar	Konular				
1	Satınalma ve tedarik zinciri yönetimine giriş				
2	Tedarik zinciri yönetimi ve temel evreleri, satınalma ve tedarik zinciri				
3	Yönetimde değişen rol ve sorumluluklar				
4	İşletme satınalma organizasyon yapısı ve bölümler arası ilişkiler				
5	Stratejik satınalma yönetimi ve satınalma portföy analizi				
6	Kalite ve spesifikasyonlar				
7	Ara sınav				
8	Toplam sahip olma maliyeti, pazarlık yönetimi				
9	Satınalma yönetimde şartname ve sözleşmeler				
10	Tedarikçi ve satınalma performans değerlemeleri, e-satınalma				
11	Satınalma ve iş ahlakı, satınalma bölüm denetimi				
12	Sektörel satınalma uygulamaları				
13	Kamu özel sektör satınalma uygulamaları				
14	Satınalma ve tedarik zinciri, yönetiminde gelecek trendleri				
Genel yeterlilikler					
Satınalma ve tedarik zinciri hakkında bilgi sahibi ve iş deneyimine sahip olur. Satınalma yönetimde şartname ve sözleşme hazırlayabilir. Kalite ve spesifikasyonlar hakkında bilgi sahibi ve iş deneyimine sahip olur.					
Kaynaklar					
Erdal, M. (2011). <i>Satınalma ve Tedarik Zinciri Yönetimi</i> , İstanbul:Beta Yayınevi. Philip, K., Kevin, L. K. (2012). <i>Marketing Management</i> , New Jersey, Pearson Ltd.					
Değerlendirme Sistemi					
Arasnav: %40 Final: %60 Bütünleme:					

PROGRAM ÖĞRENME ÇIKTILARI İLE DERS ÖĞRENİM ÇIKTILARI İLİŞKİSİ TABLOSU											
	PÇ1	PÇ2	PÇ3	PÇ4	PÇ5	PÇ6	PÇ7	PÇ8	PÇ9	PÇ10	PÇ11
ÖÇ1	3	4	2	3	3	3	1	2	3	3	4
ÖÇ2	3	4	2	3	3	3	1	2	3	3	4
ÖÇ3	3	4	2	3	3	3	1	2	3	3	4
ÖÇ4	3	4	2	3	3	3	1	2	3	3	4
ÖÇ: Öğrenme ÇıktılarıPÇ: Program Çıktıları											
Katkı Düzeyi	1 Çok Düşük		2 Düşük		3 Orta		4 Yüksek		5 Çok Yüksek		

Program Çıktıları ve İlgili Dersin İlişkisi

Dersin Adı	PÇ1	PÇ2	PÇ3	PÇ4	PÇ5	PÇ6	PÇ7	PÇ8	PÇ9	PÇ10	PÇ11
Satınalma Yöntemleri	3	4	2	3	3	3	1	2	3	3	4